

Informatie Beursvloer de Liemers

Het programma

16.30 uur	Ontvangst deelnemers
17.00 uur	Openingswoord door Pascal Bos
17.15 uur	Start beursvloer, gongslag door Roel Dijkman
18.30 uur	Einde beursvloer met gongslag
18.30 uur	Tijd voor soep en het optreden Dweilorkest Ales Fekeert
18.45 uur	Bekendmaking resultaat door wethouder Arthur Boone
19.00 uur	Einde

Maandag is het zover

Vanaf 16.30 uur gaan de deuren van Kulturhus de Borg open en staan we klaar om jou te ontvangen. Bij binnenkomst ontvang je een badge met jouw naam en organisatie. Probeer voor 17.00 uur binnen te zijn, dan starten we met de opening.

De grote zaal is opgedeeld in 4 categorieën, oftewel themahoeken. Onze hoekmannen en hoekvrouwen staan klaar om je te begeleiden naar de hoek wat past bij jouw organisatie, aanbod of vraag.

De themahoeken zijn:

- PR, Communicatie en Marketing
- Menskracht, Spullen en (Re)creatie
- Advies en Coaching (financieel, juridisch en vitaliteit)
- ICT, Bouw en Techniek

En er is een Spullenbank hoek, met een gratis en gevarieerd aanbod aan spullen.

Deelnemers met een aanbod hebben een vaste plek in een themahoek die het beste bij hun bedrijf of organisatie past.

Deelnemers met een vraag lopen rond en gaan op zoek naar een partij waar ze een gesprek mee aan willen gaan. Aarzel niet om de hoekmannen en vrouwen aan te spreken, zij kunnen je helpen. Ze weten welke organisaties en bedrijven aanwezig zijn en zijn op de hoogte van het vraag en aanbod.

⇒ In een notendop: de aanbieders hebben een vaste stek, en de vraagstellers zwerven rond op zoek naar hun match.

Zie volgende pagina voor het verloop van de beursvloer



Een knallende klap op de gong

En de beursvloer gaat van start! Het is het sein voor deelnemers om ruim een uur lang in de ring te stappen en volop met elkaar in gesprek te gaan en te onderhandelen. Het lijkt een beetje op speeddaten maar dan met een twist. Laat je creativiteit de vrije loop! Misschien heb je niet meteen een perfecte match in aanbod en vraag, maar wie weet kun je wel alternatieve wegen bewandelen voor een geweldige samenwerking.

Deze vliegensvlugge ontmoetingen hebben de kracht om een 'match' te creëren waarbij aanbod en vraag elkaar ontmoeten. Het enige wat we vragen, is dat de ontvangende partij een verrassende tegenprestatie in petto heeft. Zo ontstaat er een ware win-win situatie!

Match gevonden?

Geweldig! Pak een matchformulier en vul samen jullie gegevens in. Noteer de deal en tegenprestatie, en plan wanneer de match plaatsvindt, bij voorkeur binnen één jaar. Samen met het formulier ga je naar de notarissen, waar een hoekman/vrouw je kan bijstaan bij vragen.

Een notaris bekrachtigt de match en het formulier blijft daar. Binnen enkele dagen na de Beursvloer krijg je een mail met een kopie van het formulier. Als je meteen al een kopie wilt, maak dan snel een foto met je mobiel.

En door met die energie!

Heb je al een deal gesloten en is er nog tijd over? Gewoon op jacht naar een nieuwe match! Geen limiet, dus blijf matchen zoveel als je kunt. De notarissen regelen alle formulieren, zelfs na het eindsignaal.

We zijn razend benieuwd hoeveel deelnemers het voor elkaar krijgen om meerdere matches te scoren!

Rond 18.30 uur sluiten we de handel op de vloer af en nodigen we je uit om onder het genot van een heerlijke kom soep te genieten van het fantastische optreden van Dweilorkest Ales Fekeert.

Belangrijk om te weten

- ⇒ Tijdens de avond worden foto's en video-opnames gemaakt. Als je liever niet in beeld komt, laat dit dan weten aan de organisatie of de fotograaf.
- ⇒ Je mag promotiemateriaal, zoals flyers, meenemen, maar houd het bescheiden. Het draait om wat je te vertellen hebt. Uiteraard is een banner ook toegestaan.
- ⇒ Koffie, thee, water en de soepmaaltijd zijn kosteloos. De bar van het Kulturhus is open, waar je (non-)alcoholische drankjes op eigen kosten kunt kopen.
- ⇒ Deelname is op eigen verantwoordelijkheid. De organisatie van de beursvloer kan niet aansprakelijk worden gesteld voor eventuele schade, verlies of ongemakken tijdens het evenement.

Bekijk met wie je in gesprek kunt gaan ➡

In onderstaande tabel vind je per themahoek:

- de bijbehorende hoekmannen en hoekvrouwen;
- de bedrijven/organisaties per hoek met een aanbod;
- de organisaties met een vraag wat mogelijk past bij de aanbieders in deze hoek.

Let op: niet iedereen staat in dit overzicht. Het is bedoeld om een aantal alvast op weg te helpen bij het handelen in vraag en aanbod. Ga vooral met elkaar in gesprek aan en hoor wat mogelijk is.

Alle deelnemers met hun vraag en/of aanbod vind je [via deze link](#)

Hoek	Aanbieders	Mogelijke matches met:
PR, communicatie en marketing Rachel Walraven en Marleen Kruitwagen	Geurts Media, Het Span Vormgevers, Liemerse Ambassade, Vryleve, Kunstwerk!, Leefbaarheidsalliantie	Stichting 1ste Levensbehoefte De Liemers, Repair Café Zevenaar, De Huiskamer, Buitenkijk, Repair Café Didam, Ritmisch Koor Babberich, Filmhuis Zevenaar
Menskracht, materialen en (re)creatie Anne Aaldering en Tonny Heijmen	Gemeente Montferland, Rotary Zevenaar, Rotary Duiven, Nexum de Liemers, Luca2000, Bij Welling, De Stokhorst, Total Tent, John Crane	FRoS/Fun Running on Sunday, Liemers for Life/Stichting Roparun, Repair Café Zevenaar, Alzheimer Nederland, Inloophuis de Herberg, Het Palet, Stg Oranje Comite, 5 mei vredesontbijt, Caleidoz, Welcom, SV Margriet, Huibers Bouw
Advies en training (financieel, juridisch, vitaliteit) Paul Kivit en Saskia Thijssen	Rabobank, R&A Accountants en Adviseurs, Wiggers en Ross, Plavei, Vryleve, Bewust Gezond, Your Natural Chemistry, Massagepraktijk Markerink	EHBO Duiven, Brilliant Ijsbaan Duiven, Caleidoz, Muziekcafé de Lantaarn, Stg Present, Welcom, SV Margriet, Stg Goede Doelen de Liemers, Stichting 1ste Levensbehoefte De Liemers
ICT, techniek en bouw Roel Dijkman en Elise Nibbeling	Dacon ICT, Vink Kunststoffen, JAZO Zevenaar, Candea Technasium, Huibers Bouw en Infra Support	KBO Beek/Loerbeek, Talententuin Tolkamer, Buitenkijk, Technoplaza, Caleidoz, Milieuvrienden Duiven, Divoda, Honden Zoekteam de Liemers, Welcom, ZoZijn, Wereldwinkel, Schrijvershoek

In 7 stappen naar een succesvolle match!

1. Voorbereiding is van belang

- Aanvragers: Waarom zou een ander jou moeten helpen? Presenteer een overtuigend verhaal, wees concreet en zorg voor een aantrekkelijke tegenprestatie. Dit vergroot je kans om een match te maken met een aanbieder.
- Aanbieders: wat wil en kun je bieden? Hoeveel tijd, mensen of middelen ben je bereid in te zetten? Bedenk welke aanvragers jou kunnen overtuigen.

2. Bedenk een leuke, ludieke of bijzondere tegenprestatie

Iets wat past bij jou, je organisatie of de aanbieder. De tegenprestatie hoeft qua kosten niet in balans te zijn met het aanbod, het gaat om het gebaar.

3. Denk aan de Beursvloer spelregels

Handel met materialen, kennis, menskracht, faciliteiten en je netwerk. Niet met geld.

4. Wie zijn er allemaal

Bekijk de lijst met deelnemers en kies alvast de partijen met wie je in gesprek wilt gaan.

5. Match maken

Er zijn verschillende matches denkbaar, tussen maatschappelijke organisaties, tussen een bedrijf en maatschappelijke organisatie of tussen ondernemers. Schakel een hoekman- of vrouw in om je te helpen bij het matchen en eventueel bij het invullen van het formulier.

6. Het matchformulier

Met het invullen van het matchformulier geef je groen licht voor een geweldige samenwerking! Zorg dat de afspraken duidelijk omschreven en wanneer je er samen voor gaat zitten. Volg deze afspraken ook goed op.

7. Samen staan we sterk!

Partijen zetten zich naar beste vermogen in en respecteren elkaars belangen. Als er onverhoopt iets niet naar wens verloopt, laat het weten bij de Liemerse Uitdaging. We streven ernaar om samen oplossingen te vinden!

Wij wensen je veel succes en plezier!